

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

STUDI

1992 **Corso Master in Advanced Marketing SDA**

Milano **Università F. Bocconi**

1988 **Laurea in Scienze dell'Informazione,**

Bari **Università Statale-Politecnico con votazione 110/110 e Lode.**

Nel corso dell'ultimo anno di studi ho vinto una Borsa di Studio della durata di un anno presso una nota azienda informatica di Ivrea (TO), Gruppo di Controllo Qualità UNIX.

1983 **Diploma di Maturità Scientifica**

Foggia **Liceo Scientifico Statale G. Marconi con votazione 60/60.**

FORMAZIONE

Area Marketing

- Corso Intensivo in Tecniche di Marketing e Metodologie di Vendita – Novedrate (CO)
- Corso Vendite Schellembri – Roma
- Corso di Marketing dei Servizi – Milano
- Engagement and Contract Enlargement – Milano

Area Tecnica

- Corso di specializzazione in Project Management e Sales Representative – Rivoltella del Garda (BS);
- College "Networking and Systems Management – Competitive Marketing Analysis" – Cannes;
- Corso di Technical System Planning – Rivoltella del Garda (BS);
- Corso di Gestione e Amministrazione dei Sistemi – Novedrate (CO);
- "First Technology Campus" e "Advanced Technology Campus" – Milano;

Area Gestionale

- Corso di Contabilità Generale e Business Administration – Milano;

- Corso di Pianificazione e Controllo – Roma;
- Corso di Tecniche di Comunicazione e Presentazione – Novedrate (CO);
- Corso di Tecniche per l'Analisi di Mercato – Milano;
- Corso di Qualità nei Servizi – Milano;
- Strategical Outsourcing – Milano;

LINGUE

Inglese: AVANZATO

- Corso di Lingua Inglese della Scuola IN LINGUA "Marketing Oriented" – Roma;
- Corso di Lingua Inglese della Scuola Geosophia Language "Professional English for Business Manager" – score 13.5/15 – Roma.

SOFTWARE

Microsoft Suite (Word, Excel, PowerPoint, Access)

iOS Suite (Pages, Numbers, KeyNote)

Canvas, Trello, Google Ads, Mailchimp, Outlook, SharePoint, Publisher, Office Pro, Mendeley.

Sw gestionali e di pianificazione

PRINCIPALI ESPERIENZE PROFESSIONALI

SOCIETÀ: consulenza di organizzazione e gestione aziendale su operazioni straordinarie.

RUOLO RICOPERTO: Amministratore Delegato

Svolgo attività di consulenza in materia fiscale, economica, di gestione aziendale per la pianificazione e il riassetto della *governance* delle imprese. Accompagno le aziende in progetti di sviluppo che comportino: analisi del valore aziendale, *turnaround*, *business plan*, piani di acquisizione, ricerca di *partner*, *due diligence*, ricerca di finanza straordinaria.

SOCIETÀ: varie aziende

RUOLO RICOPERTO: libero professionista

Attività di consulenza in libera professione per aziende private del mondo industriale, per il management control & report.

SOCIETÀ: operante nel mondo del Travel & Leisure, con 13 filiali in Italia e 4 all'estero, fortemente orientato ad una clientela Top, servizi di organizzazione viaggi, concierge e leisure consulting, rivolti sia al mercato

Private sia al mercato Corporate.

RUOLO RICOPERTO: Amministratore Delegato

Responsabile dell'intero start up della sede veronese. Oltre al ruolo gestionale di Amministratore, quale manager della Società, ho avuto la responsabilità di:

- Pianificare e svolgere l'attività amministrativo-contabile,
 - Gestire i budget, la cassa, i rapporti con le Banche e adempiere agli obblighi / oneri finanziari;
 - Definire e controllare la gestione fornitori;
 - Selezionare, formare e gestire il personale,
 - Definire l'impostazione organizzativa e commerciale,
 - Pianificare le azioni di marketing e di sviluppo commerciale,
 - Implementare le iniziative di comunicazione del brand e di posizionamento rispetto alla concorrenza,
 - Gestire operativamente le attività di vendita e customer care della filiale
 - Creazione del network di relazioni con Business partner e clienti finali
 - Sviluppare il mercato B2B e B2C
 - Relazionare ai soci dell'azienda l'andamento della società e delle attività a business plan.
-

SOCIETÀ: multinazionale di un noto gruppo Americano, di ingegneria che opera nel campo dell'automazione industriale e del controllo di processo per impianti complessi di estrazione, distribuzione di gas, oil and water.

RUOLO RICOPERTO: Direttore Unità PUBLIC UTILITY

In tale ruolo ho avuto a diretto riporto quattro Divisioni:

Research and Software Development

- valutazione e scelta dei prodotti e delle soluzioni sviluppati
- controllo di gestione e impostazione dei piani di investimento per la ricerca e sviluppo,

Services and Project Management

- monitoraggio periodico dell'andamento del business e reportistica richiesta dal Gruppo Multinazionale
- analisi e studio del mercato e della competition

Engineering and Pre-sales Support

- gestione delle risorse umane della Business Unit
- definizione di tutte le soluzioni tecniche e commerciali a supporto delle vendite

Marketing and Sales

- gestione delle contabilità di reparto, verifica del bilancio e gestione dei budget del Business Plan
- definizione dei piani di marketing e di sviluppo del business
- piano commerciale e di gestione del portafoglio clienti

Ho contribuito allo sviluppo del business della società portando ad un incremento del fatturato in 4 anni del 400%.

SOCIETÀ: Utility veronese pubblico/privata di servizi IT per la gestione di sistemi e applicazioni dedicate al mondo delle Public Utility e degli Enti pubblici territoriali.

RUOLO RICOPERTO: Amministratore Delegato

In virtù di una joint venture Pubblico/Privata, ho realizzato lo start up completo di una società di Servizi/Sistemi, dando il via anche ad una notevole attività commerciale che ha dato la possibilità alla società di partecipare alla progettazione di complesse soluzioni di e-government per il Comune di Verona ottenendo significativi finanziamenti dal Ministero dell'Innovazione Tecnologica. La società ha registrato profitti già dal secondo bilancio.

SOCIETÀ: società multinazionale di un noto gruppo tedesco, dedicata all'implementazione e alla vendita di servizi di outsourcing e di process management per aziende strutturate.

RUOLO RICOPERTO: Business Development Manager

Responsabile a livello nazionale dello sviluppo del business di Outsourcing e dei Servizi a valore aggiunto attraverso le acquisizioni di nuovi Clienti e l'up-selling verso i Clienti già in portafoglio, ho indirizzato lo sviluppo del Business non solo verso l'Outsourcing tradizionale (ITC Outsourcing) ma anche verso l'Outsourcing di Processi e verso le soluzioni Internet-based curando con successo il progetto di start-up di aziende Bancarie o di Utility.

Nell'azienda ho potuto misurare nell'area di mia competenza una crescita costante del fatturato e, soprattutto, dei profitti, su valori medi costantemente superiori al 40% Y/Y.

SOCIETÀ: società multinazionale di un noto gruppo Americano, azienda leader nel mercato delle soluzioni hardware, software e servizi informatici.

RUOLI RICOPERTI:

-
- Engager Manager per Clienti dell'area Manufacturing, Process e Distribution.
 - Client Manager nell'ambito della Direzione di Marketing di servizi di Outsourcing per il settore Industria.
 - Responsabile Sviluppo del Business della Direzione Networking Systems.
 - Capo Progetto nella Direzione Soluzioni Innovative per progetti di networking e di integrazione di sistemi eterogenei.
 - Agent Manager come responsabile e coordinatore delle attività commerciali e finanziarie delle Agenzie.
 - Responsabile Commerciale su clienti "Università e Ricerca" quali l'ENEA, il CNR, l'INFN, l'Università "La Sapienza" di Roma e "La Tuscia" di Viterbo, il CNRSM di Brindisi.
 - Sistemista in ambiente Unix.

SOCIETÀ: società di un gruppo pubblico operante per la realizzazione di progetti e sistemi dedicati al mondo della Pubblica Amministrazione e della Sanità.

RUOLO RICOPERTO: Progettista software ed analista di sistema

Ho sviluppato in ambiente UNIX, prodotti della catena OSI (standard X400), per progetti destinati alla Pubblica Amministrazione.

INTERESSI E ALTRE ATTIVITÀ

ATTIVITÀ

- Partecipazione in qualità di Consigliere e Presidente di Commissione in attività di impegno civico nella gestione dell'Amministrazione Pubblica Veronese.
- Socio FAI Fondo Ambiente Italiano
- Volontariato per il Banco Alimentare - Verona
- Membro della Associazione UILDM Unione Italiana Lotta alla Distrofia Muscolare
- Membro della Associazione AISMME Associazione Italiana Sostegno Malattie Metaboliche

HOBBIES E INTERESSI

- Teatro e Opera Lirica
- Arte e Cultura
- Marketing & Management
- Fotografia